

中国太保 (SH601601, HK02601)
公司股票数据(截至2017年1月31日)

总股本(百万股)	9,062
A股	6,287
H股	2,775
总市值(人民币百万元)	251,108
A股	182,449
H股(港元百万元)	77,145
6个月最高/最低	
A股(人民币元)	31.14/25.82
H股(港元)	30.55/26.60

温馨提醒

中国太保将于**2017年3月30日(周四)**发布**2016年全年业绩**,并于**2017年3月31日(周五)**在上海举行**2016年年度业绩发布会**,会议支持**视频直播和电话接入**,敬请各位投资者关注。

投资者关系日历
2017.3.27-2017.3.31

 瑞信亚洲投资论坛
 香港

2017.3.31

 中国太保 2016 年度业绩发布会
 上海

本期导读
● 专题报道

国内主流财经媒体深度报道太保战略转型以来取得的成效 (第 2 页)

● 公司要闻

保监会举办资金运用培训会议,太保寿险董事长徐敬惠作专题讲座 (第 2 页)

保监会简报专题报道广西糖料蔗价格保险一期试点 (第 3 页)

长江养老荣膺“中国最佳企业年金管理人”等三项大奖 (第 3 页)

● 监管动态

中国保监会发布《关于进一步加强保险资金股票投资监管有关事项的通知》(第 3 页)

投资者关系部

电话: 021-58767282

传真: 021-68870791

E-MAIL: ir@cpic.com.cn

地址: 上海市银城中路 190 号 40 层

邮编: 200120

联系人: 谢雨晟

电话: 021-33961157

E-MAIL: xieyusheng@cpic.com.cn

重要声明:

本公司依法履行证券监管部门以及证券交易所规定的披露义务。在任何情况下,本通讯中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议。在任何情况下,本公司不对任何人因使用本通讯中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。本通讯的版权归本公司所有,属于非公开资料,未经本公司事先书面授权,本报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品,或再次分发给任何其他人。

保费收入(单位:人民币百万元)

保费收入	1月累计	同比增长	1月单月	同比增长
产险公司	10,983	-1.3%	10,983	-1.3%
寿险公司	40,337	56.0%	40,337	56.0%

专题报道

●国内主流财经媒体深度报道太保战略转型以来取得的成效（20170203）

在太保“以客户需求为导向”战略转型收官之际，《上海证券报》、《第一财经日报》、《中国经营报》、《21世纪经济报道》、《每日经济新闻》等主流财经媒体陆续发表深度报道，从专业视角剖析公司转型以来在客户经营、精准销售与精细服务、全生命周期产品服务、战略优化升级等方面所取得的成效。

以下为媒体报道主要观点摘录：

《上海证券报》报道：《太平洋保险：五年转型路 终迎质飞跃》

作为国内首批开启战略转型的保险公司之一，太平洋保险的五年转型之路堪称业内范本，体现了保险业在承受价格竞争，重规模、轻价值的现实压力下，“高筑墙、广积粮、缓称王”的主动应对。在这个过程中，太平洋保险转变了发展模式，增强了内生动力，转型为构筑和提升公司持续发展能力、非价格竞争能力和可持续发展的价值创造能力，注入了强大的动能。

《中国经营报》报道：《5年转型收官：客户视角+数据驱动 助力中国太保转变增长方式》

强调“保险姓保”，必将成为2017年的主基调。从最近资本市场的变动情况来看，最近几年，新锐险企转型压力山大，而传统老五家则各自在深度转型的道路上逐渐走出了自己的特色，中国太保所做的，是在大数据中寻找和验证精准销售与精细服务的机会，从而提升客户体验，增强客户粘性。

《第一财经日报》报道：《太平洋保险五年转型“大考”成绩亮眼：业务“量”、“质”齐升》

回看这貌似波澜不惊的五年转型之路，在“关注客户需求，改善客户界面，提升客户体验”的转型目标下，太平洋保险整体发展模式已呈现出质的飞跃，综合实力持续增强，品牌形象持续提升，不论是寿险的“大个险”格局形成还是产险的承保质量提高，都是“25岁”太平洋保险交出的一份“量”、“质”齐升的转型“大考”靓丽答卷。

《21世纪经济报道》报道：《中国太保5年转型收官：“当期价值”和“价值创造能力”双丰收》

五年来，中国太保坚持顶层设计与基层实践相结合的方法，实施“两手抓”的转型策略，一手抓市场策略执行，创造当期价值；一手抓转型项目推动，培育价值创造能力。面对发展短板，中国太保推动实施了18个转型项目，先后有81位转型总监负责转型推广落地，逾万人直接参与各项转型工作。

实施战略转型所带来的变化，也是中国太保可持续价值增长的重要基石，“当期价值”和“价值创造能力”的双丰收，从中或可管窥。

《每日经济新闻》报道：《知止方有得 坚守价值类险企赢在长远未来》

纵观海外成熟市场数百年的发展历程，那些真正的“好”保险公司均有共性：不为眼前的短期高收益所动，在拉长的经济周期中平抑市场波动带来的盈利冲击；在战略管理过程中牢牢把握与不断巩固自身战略优势，坚决而持续地将一切与建立战略优势无关、与内外部发展环境要求不相适应的内容予以舍弃，实现在不同周期、不同发展阶段的持续健康发展，朝“百年企业”的方向大踏步迈进。

公司要闻

●保监会举办资金运用培训会议，太保寿险董事长徐敬惠作专题讲座

(20170210)

2017年2月8日,保险资金运用贯彻落实全国保险监管工作会议精神专题培训会议在广州举行,太保寿险董事长、总经理徐敬惠参加会议并作题为《正本清源,转型发展,加快推进资产负债管理模式升级》的专题讲座。徐董表示,在太保集团的领导下,在太保资管与长江养老的支持下,太保寿险全面承担起寿险公司资产负债管理的主体责任。太保寿险正以制度建设、能力建设和技术创新三个着力点,推动资产负债联动的3.0升级。

●保监会简报专题报道广西糖料蔗价格保险一期试点(20170209)

近日,中国保监会简报第338期以《广西开展糖料蔗“保险+期货”试点助推糖业产业健康发展》为题,对太保产险与安信农保合作开展的广西糖料蔗价格保险一期试点项目进行了深入报道。简报指出,2016年1月启动的广西糖料蔗价格保险试点,综合运用保险和期货两种金融工具,有效化解糖料蔗价格波动风险,维护农民种植利益,已取得初步成效,为深入推进农业供给侧结构性改革、探索保险服务农业产业发展提供了全新模式。

●长江养老荣膺“中国最佳企业年金管理人”等三项大奖(20170124)

2017年1月18日,《亚洲资产管理》2016年度亚洲地区资产管理行业大奖评选结果揭晓。长江养老凭借过去一年出色的业绩和卓越的表现荣膺三项大奖,公司获“中国最佳企业年金管理人”、金色晚晴企业年金集合计划获“中国最佳企业年金计划”、总经理苏罡获“中国年度CEO(养老金)”。这是长江养老连续第五年蝉联“中国最佳企业年金管理人”,也是自《亚洲资产管理》2012年设立该奖项以来唯一一家获奖的国内专业养老保险机构。

监管动态

●中国保监会发布《关于进一步加强保险资金股票投资监管有关事项的通知》(20170124)

近日,保监会发布《关于进一步加强保险资金股票投资监管有关事项的通知》(以下简称《通知》)。《通知》旨在加强对保险机构与非保险一致行动人重大股票投资行为的监管,防范个别公司的激进投资行为和集中度风险,维护保险资产安全和金融市场稳定健康发展。

《通知》将股票投资分为一般股票投资、重大股票投资和上市公司收购三种情形:对不涉及举牌的一般股票投资行为,不增加限制性措施;开展一般股票投资涉及举牌的,应当在信息披露要求基础上进行事后报告;达到重大股票投资标准的,应向监管部门事后备案;涉及上市公司收购的,实行事前核准。

《通知》进一步明确了重大股票投资和上市公司收购的监管要求,规定了保险机构开展重大股票投资和上市公司收购在偿付能力、股票投资能力、内控管理等方面应具备的基本条件和程序要求。《通知》同时明确,保险机构投资单一股票的账面余额不得高于本公司上季末总资产的5%,投资权益类资产的账面余额合计不得高于本公司上季末总资产的30%。

《通知》重点强化了保险机构与非保险一致行动人的举牌或收购行为监管,明确禁止保险机构与非保险机构一致行动人共同收购上市公司。此外,《通知》进一步提出保险机构应当做友好投资人,要切实与上市公司股东和经营层沟通。